

Успешно проведен семинар «Investor Relations: руководство для компаний, привлекающих инвестиции»



9 октября 2008 года в бутик отеле «Ривьера на Подоле» успешно проведен семинар «Investor Relations: для компаний, привлекающих инвестиции». Организатором семинара выступила Компания ДАГДА. В семинаре приняли участия докладчики из компаний PricewaterhouseCoopers, Arzinger & Partners, государственного учреждения «Агентство по развитию инфраструктуры фондового рынка», Украинского института развития фондового рынка, а также агентства «Investment Relations Solutions». В числе участников семинара ведущие специалисты Государственного агентства инвестиций и инноваций, крупных украинских банков и финансово-промышленных групп. Всего в работе семинара приняло участие около 40 человек.

С приветственным словом к участникам семинара обратился генеральный директор компании «ДАГДА», президент УОФА, **Юрий Прозоров**. Он обозначил основные тенденции финансового рынка в целом и мирового рынка IR-услуг, остановился на проблемах практического развития диалога с инвесторами в момент кризиса.

Доклад Президент агентства «Investment Relations Solutions» экс-генерального директора УАИБ **Елены Барбаровой** был посвящен вопросам организации отношений с инвесторами и обеспечения благоприятного восприятия компании. Особое внимание было уделено маркетинговой стратегии IR-направления.

Выступление главного финансового аналитика РА Эксперт-Рейтинг **Виталия Шапрана** было посвящено практике построения в компании современной системы Investor Relations. Докладчик остановился на опыте построения IR-систем в крупных зарубежных компаниях, дал конкретные рекомендации, как без значительных затрат на отечественном предприятии правильно организовать систему отношений с инвесторами.

Большой интерес аудитории вызвал доклад «Оценка стоимости сделки: как хороший инвестор определяет и создает стоимость при слиянии или поглощении» представителя компании PricewaterhouseCoopers. **Лев Голубець** партнер PricewaterhouseCoopers в своем докладе показал: как инвестор будет рассматривать и оценивать потенциальную стоимость сделки; что инвестор будет делать после внесения своих ресурсов, чтобы оправдать свои планы по созданию стоимости; а также влияние этих решений на Investor Relations в украинских компаниях.

Доклад **Максима Черкасенко** Партнера компании «Arzinger & Partners», Руководителя департамента корпоративного права посвящен корпоративному управлению, высокое качество которого выступает залогом успешного привлечения инвесторов. Докладчик остановился на критериях, которые применяются для оценки качества корпоративного управления, дал конкретные рекомендации по построению эффективной модели корпоративного управления.

Выступление **Евгения Петрика** директора государственного учреждения АРИФРУ было посвящено возможностям использования существующей информационной инфраструктуры для создания адекватного уровня транспарентности компании. Из доклада участники семинара узнали, какие требования к современному раскрытию предъявляет законодательство в Украине, как эффективно использовать тот информационный минимум, который вероятнее всего уже раскрывает Ваша компания для ее пользы.